

Als eine erfolgreiche Tochtergesellschaft einer mittelständischen und internationalen Unternehmensgruppe erzielen wir einen Jahresumsatz im zweistelligen Millionenbereich.

An unserem Standort in Ebermannsdorf produzieren und vertreiben wir hochqualitative Produkte der Büro- und Objektbestuhlung.

Zum nächst möglichen Termin suchen wir Sie als

Technischer Verkäufer Objektbestuhlung m/w

Sie sind Vertriebsprofi mit einem ausgeprägten technischen Background und profilieren sich über den direkten Verkaufserfolg. Der Verkauf asthetischer Produkte weckt Ihre Leidenschaft. In Ihrer beruflichen Laufbahn haben Sie eine mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von auslegungs- und planungsbedürftigen Investitionsgütern gesammelt, wie z. B. Objekteinrichtungen oder Messeinrichtungen. Ihr Ausbildungsschwerpunkt ist die Innenarchitektur oder das Schreinerhandwerk. Mit Ihrem Lebensmittelpunkt und Ihrem Home Office sind im Großraum Norddeutschland sind Sie optimal positioniert. Sie können auf einen reichen Erfahrungsschatz im Ausschreibungswesen der privaten und öffentlichen Hand zurückgreifen und besitzen gute Englischkenntnisse.

SATO

Have a better seat.

www.satooffice.com



Wenn Sie Eigeninitiative besitzen, lösungsorientiert arbeiten und Teamleader sind, sollten Sie sich mit uns in Verbindung setzen.

Wir bieten eine attraktive Vergütung sowie die kurzen Informations- und Entscheidungswege eines mittelständischen Unternehmens. Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, richten Sie bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an die

SATO Office GmbH Jubatus-Allee 1 · 92263 Ebermannsdorf
Personalabteilung Klaus Lohne · Telefon 09438 / 949-150 · klohne@satooffice.com

**Wir stellen aus auf der Orgatec in Köln
von 21. bis 25. Oktober: Halle 6.1, Gang B Stand 031**